

OFFENSIVT
FÖRETAG



HELTIDSTEAMET.
Petra Ekblad och Per Stacke
jobbar heltid med PEAN
Sweden idag. Ett litet före-
tag med stort driv.

– Dessutom är PFC-belägg standard hos BMW Motorsport så de teamen är också kunder hos oss idag.

Söker återförsäljare

Sättet att sälja direkt på fältet gjorde Per till ett känt ansikte i depåer och serviceplatser, inte bara på SM-nivå, utan all slags motorsport och klubbträffar.

Den sistnämnda kundgruppen har vuxit mest. Omkring 80 procent av omsättningen består av belägg och skivor till gatbilar vars ägare söker lite vassare prestanda. Många av dem kör även banträffar och klubbacing.

– Försäljningen fick ordentlig fart 2005 och har ökat varje år sedan dess. Ett tag fanns mer jobb än jag hann med, erkänner Per.

För att frigöra tid att ägna sig åt det tekniska och nya leverantörer, anställdes Petra Ekblad för att klura på framtida marknadsplaner samt sköta det administrativa.

– Hittills har vi mest sålt direkt till slutkund.

Nu är den sammanlagda volymen så stor att vi behöver komma ut i fler butiker och verkstäder.

Utmaningen driver

Produktutbudet har dock breddats lite från år till år. Inte bara på bromssidan.

Idag ingår även kopplingar för gatbruk och motorsport, Quaife diffbromsar, fälgar från Rays Engineering, tillbehör från japanska BMW-tunern 3D Design samt sportavgassystem i både rostfritt och titan.

– Avgassystem och fälgar tar vi bara hem på beställning, men bromskomponenter håller vi i lager. Målsättningen är att alltid skicka de vanligaste beställningarna samma dag eller dagen efter en order kommer in.

Trots att företaget är relativt ungt, och fortfarande växer, har Per redan börjat arbeta mot en helt annan kundgrupp.

– I USA är Performance Friction stora på lastbilssidan. Åkerier och bussbolag kan spara stora pengar på att förlänga serviceintervall och livslängd på bromsarna. De som har testat beläggen är nöjda så nu börjar marknadsföringen på allvar.

– Det är mycket jobb, men lika spännande som när jag började med PFC:s racingbelägg, säger Per Stacke. Utmaningen driver mig framåt! □

Full fart hos Pean Sweden

Gasar med bromsen

Det finns många sätt att utveckla ett intresse för racing till professionell karriär. För Per Stacke började det med sökandet efter en sats bra bromsbelägg.

Det var startskottet för PEAN Sweden, en snabbt växande och mycket aktiv specialist på bromsar till personbilar och motorsport.

AV JOHAN ERIKSSON (TEXT), PIERRE EKMAN (FOTO)

Aret var 2002. Bilsport byggde en Time Attack-bil baserad på Kadett GSi. Syftet var att prova olika nivåer på modifiering för att se vad som gav resultat i Bilsport Superstage och om det var värt investeringen.

I samma stund första delen i artikelserien nådde ut till tidningens prenumeranter ringde telefonen:

– Hej. Jag heter Per Stacke och läste precis om er Superstage-Kadett. Vad har ni planerat för bromsarna?

Ett par månader senare var

han själv på plats och assisterade Tomas "Gullabo" Jansson vid utprovningen av en handfull bromsbelägg och sportskivor på Emmaboda Flygbana.

Så här sju år efteråt är det ovanligt direkta, och personliga sättet att marknadsföra sina produkter fortfarande ett kännemärke för PEAN Sweden.

Med kontor och lager alldeles intill E4 i småländska Skillingaryd är företaget idag en känd specialist på bromssystem. Med hela åtta välkända tillverkare av bromskomponenter, samt kryobehandling av skivor täcks de flesta behov

in, från komfortorienterat gatbruk upp till motorsport på högsta nivå.

Startade på fältet

– Företaget bygger i grunden på jag själv behövde belägg som höll för BMW Cup, säger Per. På ett amerikanskt forum fick jag tips om Performance Friction (PFC). De fungerade perfekt, men marknadsfördes inte i Europa just då.

Per, som kommer från en entreprenörssläkt med rötterna i Gnosjö, såg affärsmöjligheten öppna sig på vid gavel. Med ett enda, men starkt varumärke började han presentera sig för teamen i STCC.

– Det var på Supertouring-tiden, minns Per. Jag fick in en fot hos Magnus Krokström som började köra med PFC på sin S40.

När Super 2000 tog över fortsatte Krokström med skivor och belägg. Tobias Johansson var först att beställa även PFC-ok till sina Mercedes och idag köper Polestar sina bromsar från PEAN.